



## **COMUNICATO STAMPA**


### **L'e-commerce B2B Mister Worker™ entra nel portafoglio di GELLIFY e Azimut Libera Impresa**

***L'operazione sottoscritta da GELLIFY insieme al fondo Azimut Digitech Fund di Azimut Libera Impresa SGR sarà funzionale all'espansione strategica e operativa del marketplace di attrezzi e utensili per professionisti***

**Milano, 31 Marzo 2022** - [GELLIFY](#), piattaforma di innovazione B2B che seleziona, investe e fa crescere startup innovative ad alto contenuto tecnologico e le connette alle aziende tradizionali con l'obiettivo di innovare i loro processi, prodotti e modelli di business, annuncia l'ingresso di [Mister Worker™](#) – marketplace globale per i professionisti della manutenzione con clienti in oltre 170 paesi nel mondo - insieme ad Azimut Libera Impresa SGR - mediante il fondo Azimut Digitech Fund, fondo alternativo di tipo chiuso che investe in startup software business-to-business (B2B).

Mister Worker™ è una storia di successo tutta italiana che ha conquistato una posizione di rilievo nel mercato digitale globale B2B con l'85% del proprio fatturato esportato all'estero, in particolare negli Stati Uniti, Regno Unito, Germania, nel Middle East e nell'area del Pacifico come Cambogia, Vietnam e Thailandia, dove risiede la filiale di Bangkok. Mister Worker™ è stata fondata nel 2012 da Gianluca Borsotti con un passato manageriale in Kraft, Disney e Vodafone e con la partecipazione di un pool di azionisti entrati nel 2017 guidati da AME Ventures di Michele Appendino. Mister Worker™ è il principale e-commerce B2B italiano con un'offerta di oltre 100.000 prodotti.

GELLIFY e Azimut si uniscono alla compagine societaria in cui sono presenti Fervi Spa e Ame Ventures. Alberto Daina, Managing Partner di Movent Capital Advisors, ha ricoperto il ruolo di Advisor dell'operazione a supporto di Mister Worker™. GELLIFY è stata assistita da GOP, sede di Bologna, con un team composto dal partner Federico Dettori e dal senior associate Rodrigo Boccioletti nell'ambito della practice area GOP4Venture.



*“L’investimento realizzato sul marketplace internazionale di Mister Worker™ è stato avvalorato non solo dal fatto che si tratta di una società italiana inserita all’interno di un mercato ben definito e in rapida ascesa, ma anche dalle straordinarie competenze imprenditoriali del team, capace di innovare il settore in ambito digital. L’ingresso all’interno del nostro ecosistema è un importante passo per una crescita comune e per continuare il processo di innovazione già in atto nel comparto di riferimento” - dichiara **Carlo Visani, Consumer Goods and Retail Industry Lead GELLIFY.***

**Gianluca Borsotti, CEO e Founder di Mister Worker™** - *“Siamo molto felici che GELLIFY e Azimut Libera Impresa abbiano creduto nel nostro progetto, che ha l’obiettivo di innovare e internazionalizzare il processo di acquisto di attrezzatura per l’MRO e diventare il player digitale di riferimento per le forniture industriali worldwide.”*

**Guido Bocchio, CFO ed Head of Venture Capital di Azimut Libera Impresa SGR** - *“Mister Worker, grazie ad un team preparato e di esperienza, ha dimostrato di saper coglier le opportunità offerte dal mercato, sviluppando una piattaforma prestazionale e instaurando ottime relazioni con clienti e fornitori. La società ha già sviluppato il proprio business all’estero e siamo fortemente convinti che il modello di business sia vincente e che Mister Worker realizzerà i propri piani di sviluppo.”*

#### **About GELLIFY**

**GELLIFY** è una piattaforma di innovazione che connette le startup B2B ad alto contenuto tecnologico con le aziende tradizionali per innovare i loro processi, prodotti e modelli di business.

Con sede centrale in Italia e uffici in Spagna e negli Emirati Arabi Uniti, il successo dell’azienda si basa sul suo modello unico che infonde alle aziende le più avanzate tecnologie delle startup B2B e le competenze di GELLIFY. La piattaforma accompagna le startup dal loro stato embrionale “gassoso” o “liquido” ad uno stato “solido” affidabile e scalabile attraverso il suo programma di crescita esclusivo e proprietario, la “GELLIFICAZIONE”. Questa crescita è finanziata attraverso investimenti intelligenti (smart), attuati da GELLIFY e dai suoi co-investitori.

GELLIFY è costituita da 2 unità di business:

- GELLIFY for Startups, dedicata alla gellificazione delle startup che abbiano già espresso traction nel mercato; il programma di ‘gellificazione’ fornisce servizi più complessi di quelli di mentorship e di base per la creazione dell’azienda tipici degli incubatori. Ha una durata di 6-24 mesi e coinvolge tutte le aree dell’azienda.

- GELLIFY for Companies, focalizzata su servizi di innovazione strategica e trasformazione digitale per le imprese che vogliano costruire nuovi percorsi di business innovativi. Questa unità è specializzata in corporate venturing, strategie per l’innovazione, digitalizzazione delle vendite e del marketing, industria 4.0 e digital operations, digitalizzazione e potenziamento della forza lavoro.

Partner di GELLIFY per il 2021 lo Studio di consulenza tributaria Pirola Pennuto Zei & Associati con il Partner Stefano Tronconi e l’Associate Partner Luca Neri, lo Studio legale Gianni & Origoni con il Partner Federico Dettori e l’Associate Rodrigo Boccioletti, nell’ambito delle attività della practice Gop4Venture, e T.T. Tecnosistemi, azienda focalizzata in soluzioni informatiche avanzate.



**Contatti GELLIFY**

***Doppia Elica***

*Claudia Tirendi*

+39 02 40999 3484 • [c.tirendi@doppiaelica.com](mailto:c.tirendi@doppiaelica.com)

Website: [www.GELLIFY.com](http://www.GELLIFY.com) LinkedIn: [linkedin.com/company/GELLIFY](https://linkedin.com/company/GELLIFY)